

Úvod předmětu

Cíle předmětu

Co jsou prezentační  
dovednosti

Význam

Komunikační proces

Zpětná vazba



# Prezentační dovednosti

---

- Úvod předmětu, cíle předmětu a zakončení
- Prezentační dovednosti obecně
- Historie
- Komunikační proces
- Zpětná vazba
- Co nás čeká příště?

Představení

Struktura a cíle  
předmětu

Zakončení

Studijní literatura



# Úvod předmětu

---

- Představení
- Struktura a plán výuky, cíle předmětu
- Zakončení
- Studijní literatura




# Představení

- Michal Novák
- Zástupce ředitelky VOŠ ČUS
- Pracovní zkušenosti
- [novak@cusczech.cz](mailto:novak@cusczech.cz)
- Konzultační hodiny

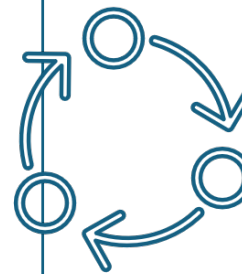


# Struktura a cíle předmětu




## Struktura předmětu

- 11 týdnů, 90 minut



## Cíle předmětu

- Zlepšit (sebe)prezantaci
- Základní prezentační techniky a komunikační dovednosti



## Hlavní témata

- Prezence
- Sebeprezence, asertivita
- Zpětná vazba
- Praktický nácvik

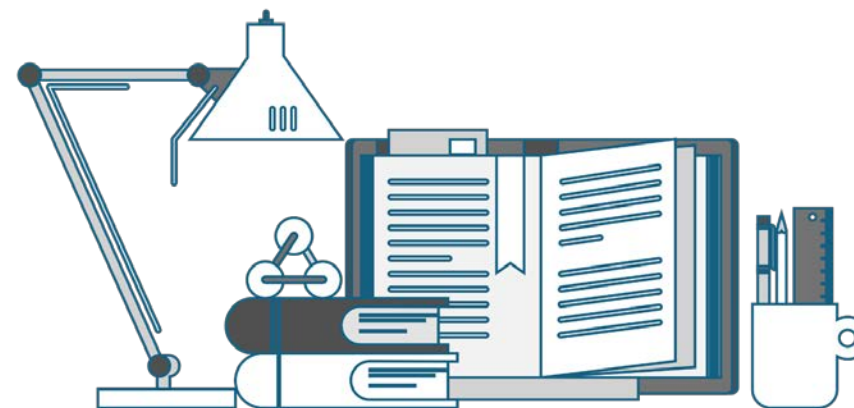


# Zakončení předmětu

Podmínky pro získání  
zápočtu:

Docházka min. 70  
%

Praktické úkoly



**Klasifikovaný zápočet, 3 kredity**



# Studijní literatura

- THEOBALD, Theo. *Zlepšete své prezentační dovednosti: jak srozumitelně, inspirativně a sebevědomě prezentovat*. Přeložil Zdeněk GALANDR. *Vstříc úspěchu*. V Brně: Lingea, 2020. ISBN 978-80-7508-611-2.
- GALLO, C., *Tajemství skvělých prezentací Steva Jobse*. 1. vyd. Praha: Grada, 2012, ISBN: 978-80-247-4389-9.



Definice, historie,  
cíle

Komunikační proces

Zpětná vazba

Sebehodnocení,  
očekávání

Co nás čeká příště



# Co jsou prezentační dovednosti?

---

- **Definice, kde se vzaly**
- **Komunikační proces – základní pojmy a fáze**
- **Důležitost zpětné vazby**
- **Praktická část – sebehodnocení a očekávání**



# Prezentační dovednosti

**Co to je?**

**K čemu to je?**

**Proč to mám chtít umět?**

?Definice prezentačních dovedností?





# Prezentační dovednosti - definice

**„Prezentační dovednosti jsou schopnost efektivně předávat informace publiku, zahrnující jasnou komunikaci, používání řeči těla a technických pomůcek, s cílem zaujmout a zapojit posluchače.“**

**„Jedná se o schopnost naplánovat, vytvořit a prakticky odprezentovat publiku prezentaci na jakémkoliv téma.“**

**„Starověká disciplína, která se zabývá verbální i neverbální komunikací a předáváním informací širšímu publiku.“**

Zdají se vám všechny definice správné? Je některá z nich lepší? Odpovídají vašim zkušenostem, představám?



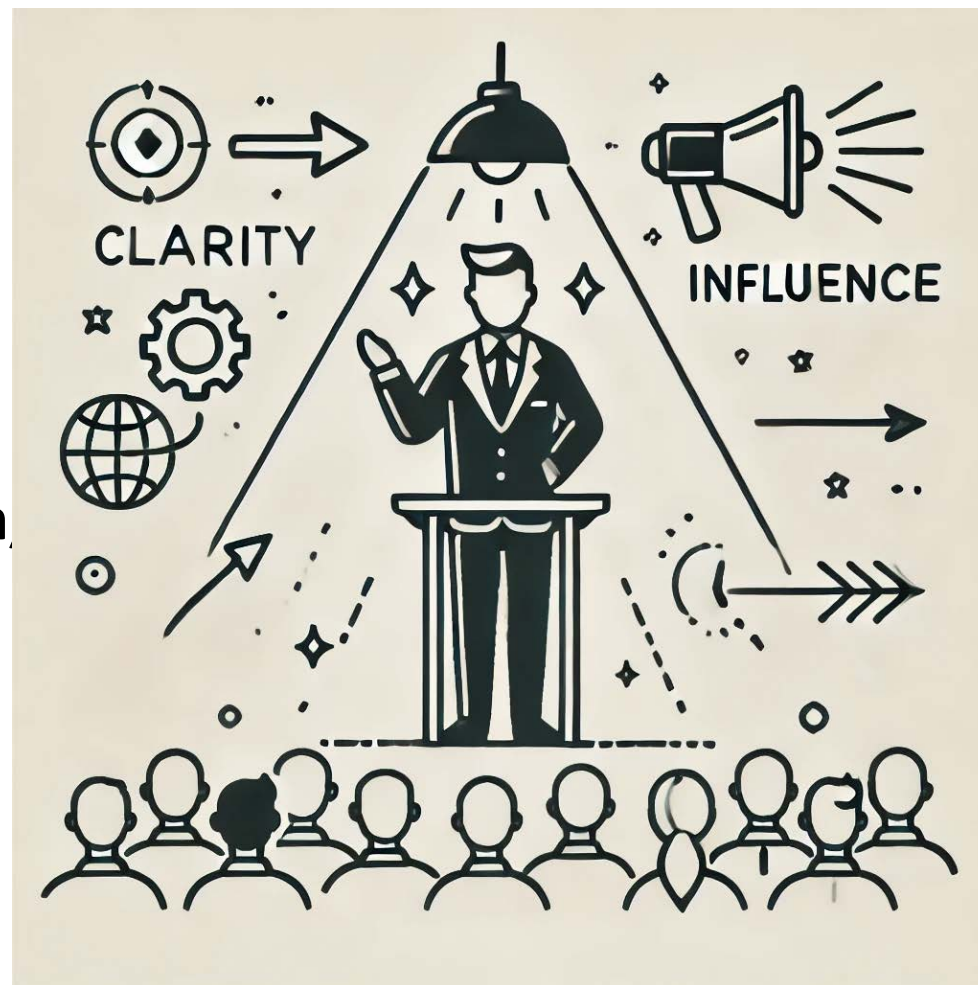
# Prezentační dovednosti - význam

**Proč jsou prezentační dovednosti důležité?**

**Osobní rozvoj (sebevědomí, vyjadřování)**

**Profesní rozvoj**

**Komunikační efektivita (lépe přesvědčit publikum, ovlivňovat)**



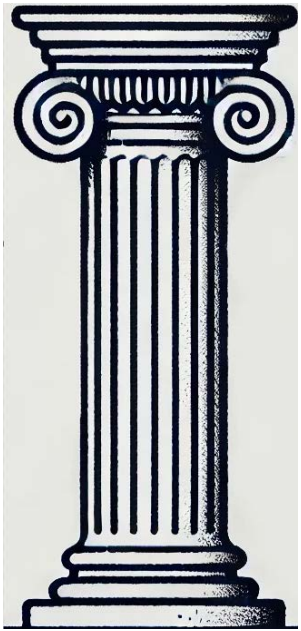
# Prezentační dovednosti – 3 pilíře



Jak při přípravě přizpůsobit  
prezentaci?



# Prezentační dovednosti – 3 pilíře



**Zadavatel**



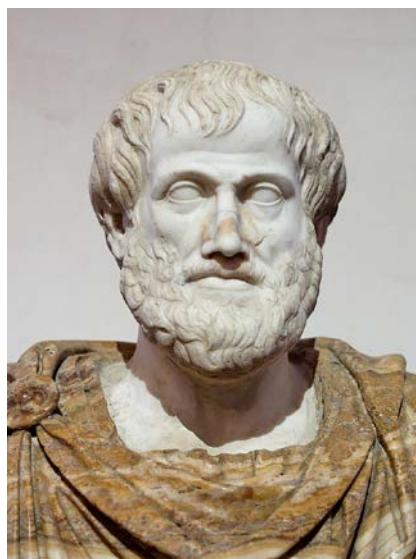
**Publikum**



**Téma**

# Prezentační dovednosti - historie

- Prezentační dovednosti = rétorika
- Významné „od nepaměti“
- Antické Řecko – významní rétoři



# Prezentační dovednosti - historie

- Aristoteles (ze Stageiry), 4. st. př. n. l.
- Žák Platóna, vychovatel Alexandra Makedonského („Velikého“)
- Spisy Rétorika a Organon I – V -> 3 nauky důležité pro rétoriku:



# Prezentační dovednosti - historie



**Natura (příroda,  
genetické vlohy)**



**Ars et Doctrina  
(umění a věda, tedy  
teorie rétoriky a  
umění)**



**Exercitatio**



# Prezentační dovednosti - historie

- Demosthenes – žák Aristotela
- Neměl vlohy (Natura) a přesto díky cviku (Exercitatio, kamínky, vlny) dokázal být skvělým řečníkem



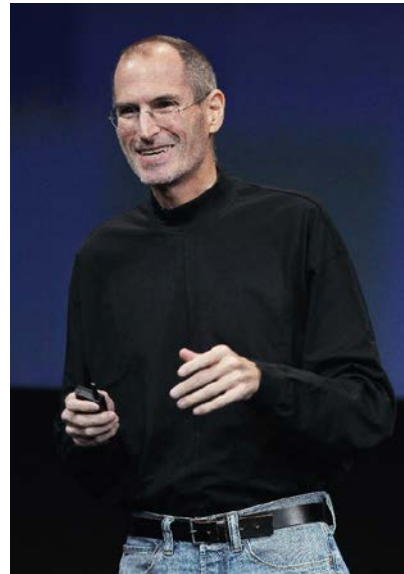


# Prezentační dovednosti - historie

Vyjmenujte některé  
výjimečné rétory  
historie – kladné nebo  
záporné postavy



# Prezent ační dovednosti - historie



# Prezentace - cíle

**Prodat**

**Produkt, sebe**

**Naučit**

**Důležité, aby si obsah publikum zapamatovalo**

**Motivovat**

**Důraz na emoce**

**Zaujmout**

**Důraz na emoce**

**Kritizovat**

**Důraz na emoce, politika, filipika**



# Prezentace - cíle

Pravidlo „5 W + 1 H“:

1. Who?
2. When?
3. Where?
4. What?
5. Why?



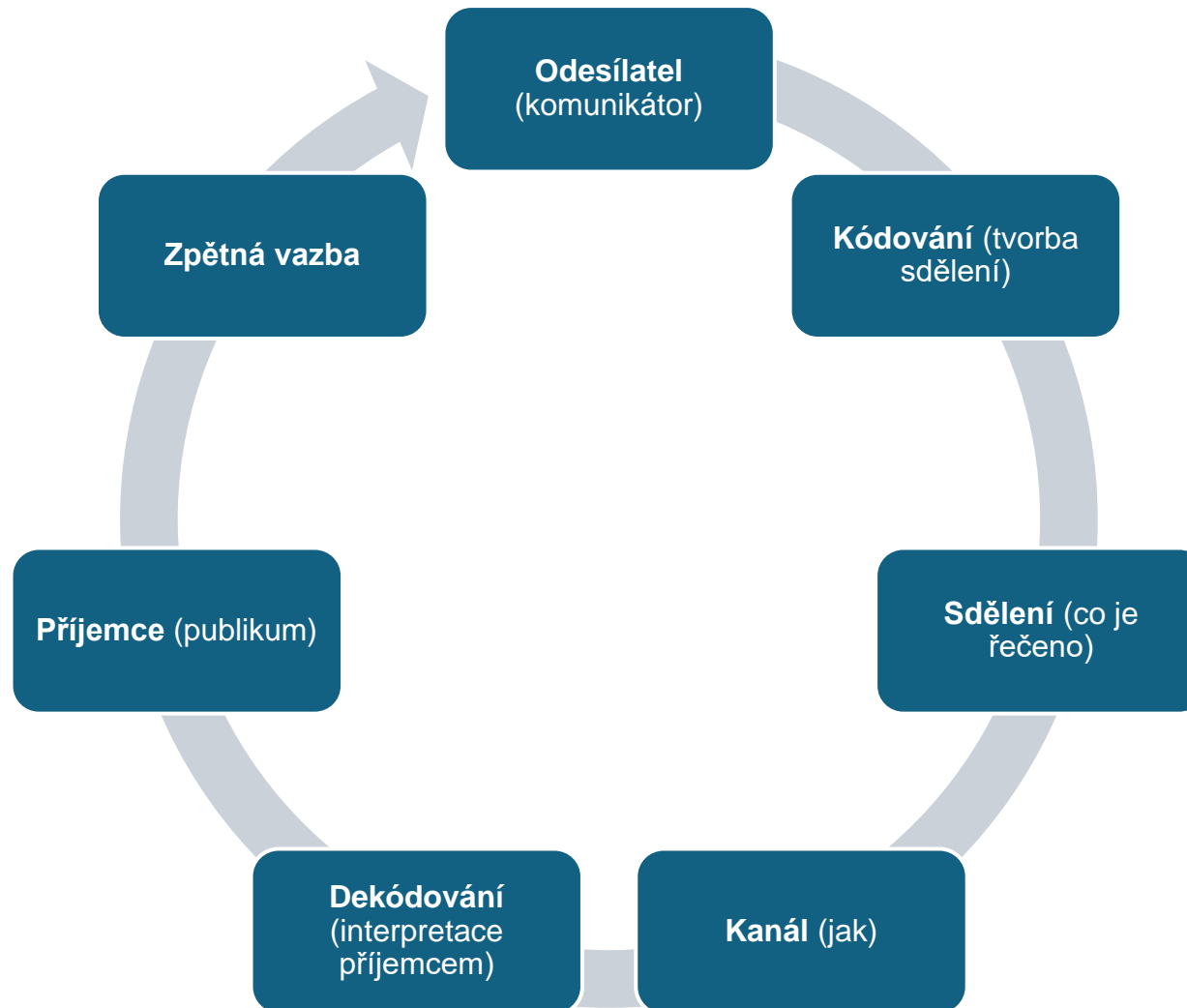
➤ HOW?

Autorem je už Aristoteles

Zodpovězením jednotlivých otázek jsme schopni lépe prezentaci připravit.



# Komunikační proces



# Komunikační proces

- „Nelze nekomunikovat“ – co to znamená?
- Jaké známe druhy komunikace?



# Komunikační proces

Verbální/  
Neverbální

Záměrná/  
nezáměrná

Jednosměrná/  
obousměrná



# Komunikační proces



**Kde všude a jak může  
dojít k chybě?**





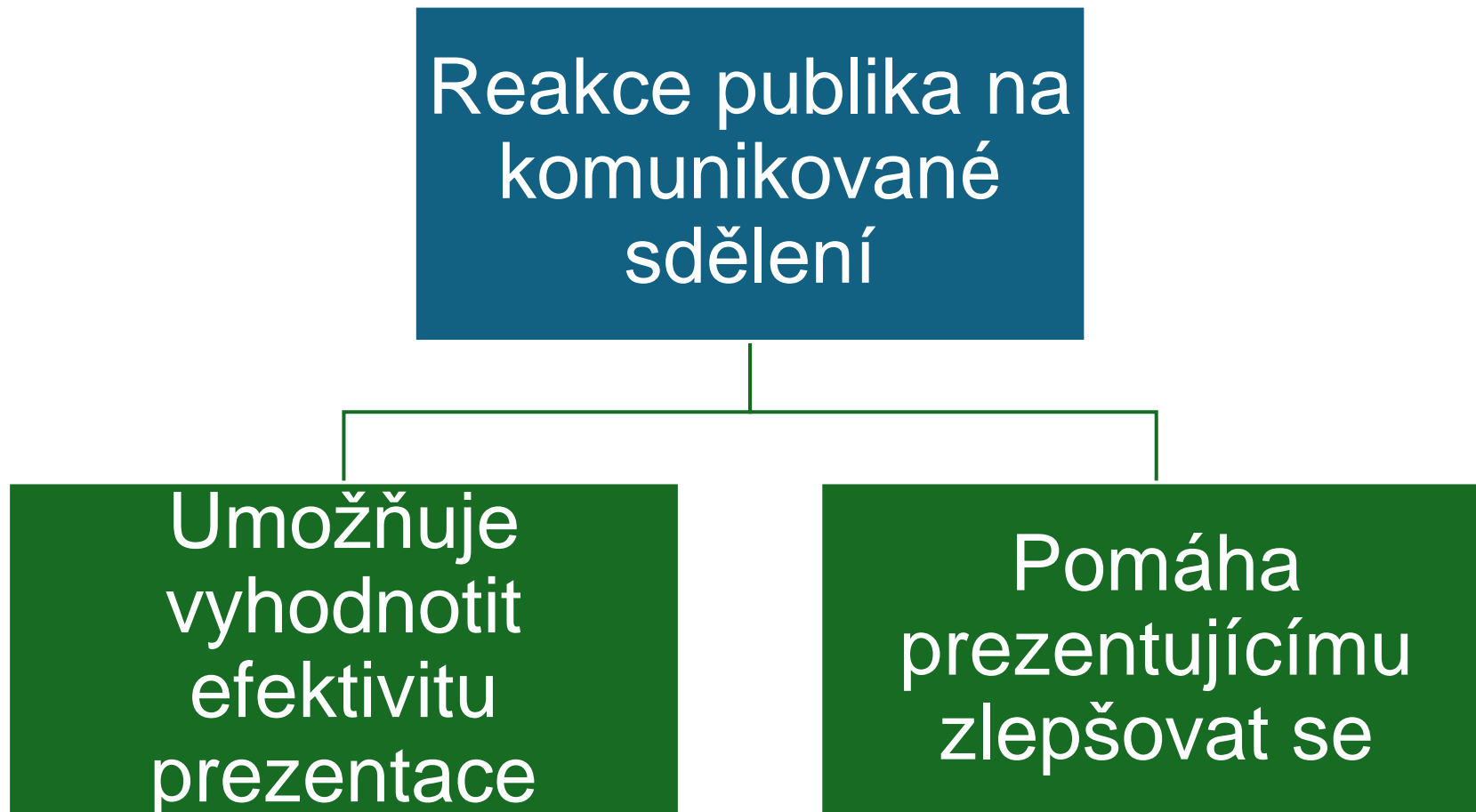
# Zpětná vazba

Co je zpětná  
vazba?

Proč je  
důležitá?



# Zpětná vazba



# Zamyšlení



Co od tohoto předmětu očekáváte? Jakou máte motivaci?



Jak byste na stupnici 1 – 10 ohodnotili své prezentační dovednosti v tuto chvíli?



# Shrnutí

---

Prezentační dovednosti – vychází z rétoriky

---

3 pilíře

---

Komunikační proces

---

Význam prez. dovedností pro život



# Co nás čeká příště?

---

- Verbální a neverbální komunikace
- Zpětná vazba

DÚ: Zkuste během týdne pozorovat různé formy komunikace a vnímat vědomě i neverbální část



Děkuji za  
pozornost

[novak@cusczech.cz](mailto:novak@cusczech.cz)

